



Alejandro Huertas León

Socio

Madrid

alejandro.huertas@garrigues.com

Abogado colegiado nº 84283

I. Colegio de la Abogacía de Madrid

Hermosilla, 3

28001 Madrid (España)

Tel: +34 91 514 52 00

Fax: +34 91 399 24 08

Resolución de Conflictos: Litigación y Arbitraje

Alejandro Huertas es socio del departamento de Resolución de Conflictos: Litigación y Arbitraje de Garrigues, donde ha desarrollado su carrera desde 2008, especializándose en el análisis y resolución de disputas empresariales, ya sea en el contexto de negociaciones complejas o, allí donde el acuerdo no sea una opción, defendiendo el caso en sala, tanto ante Juzgados y Tribunales como ante Tribunales Arbitrales.

Participa de modo recurrente en algunos de los casos más complejos y de mayor relevancia económica del país, a menudo con un alto componente técnico e internacional. Su área de especialización cubre diversos sectores (private equity, energía, industrial, construcción, asegurador, farmacéutico y telecomunicaciones) y múltiples materias (SHAs, SPAs, Earn-outs, R&W, valoración de daños, disputas financiero-contables, conflictos societarios, responsabilidad contractual y extracontractual o competencia desleal). Tres veces campeón de España de oratoria, imparte clases sobre técnicas de comunicación y negociación y es reconocido por los principales directorios jurídicos internacionales como uno de los litigadores de referencia en nuestro país.

Experiencia

Alejandro se ocupa de la definición y ejecución de la estrategia legal de algunos de los conflictos empresariales de mayor complejidad y repercusión económica del panorama nacional, defendiendo los intereses de nuestros clientes ante cualquier disputa privada.

Atesora una experiencia particularmente dilatada en el contexto de negociaciones complejas, en las que ha obtenido en numerosas ocasiones acuerdos satisfactorios de modo ágil. Ha dirigido destacados procedimientos tanto judiciales como arbitrales a nivel nacional (CAM, CIMA) e internacional (ICC, CPA), bajo diversos derechos aplicables. Está especializado en las controversias de alto contenido técnico en materia financiera y contable (valoración de empresas, precios de salida, earn-outs y estimaciones de daños), a las que se aproxima cubriendo tanto la vertiente netamente legal como la técnica.

Ha defendido con éxito centenares de procedimientos judiciales y arbitrales, entre los que cabe destacar los siguientes ejemplos:

- Representación de una compañía cementera internacional en el seno de un arbitraje de inversión iniciado frente a la República del Ecuador ante la Corte Permanente de Arbitraje (CPA).
- Representación de una compañía gasista en el seno de un arbitraje ad hoc sobre la adquisición y valoración de una planta de Gas (GNL).
- Representación de una compañía farmacéutica cotizada en el contexto de la impugnación de un ensayo clínico internacional doble ciego.
- Representación de un fondo de private equity en una controversia sobre la fijación del earn-out en la transmisión de una compañía de telecomunicaciones.
- Representación de fondos de Private Equity en el contexto de la salida de como bad leavers de sus gestores.
- Representación de un fabricante internacional de tabaco en un arbitraje CCI ante la reclamación planteada por su agente para el mercado español por la terminación del contrato.
- Representación de un operador nacional dominante en el contexto de una reclamación de daños derivada de una alegada infracción de competencia.
- Representación de una de las principales franquicias de restauración del país ante la reclamación planteada por una asociación de franquiciados sobre la nulidad del contrato de franquicia.
- Representación de una entidad bancaria española en el seno un conflicto societario de impugnación de acuerdos sociales.
- Representación de una compañía cotizada internacional fabricante de materiales de construcción en la disputa derivada del ejercicio de una opción de compra para adquirir el control sobre una compañía fabricante de cemento.
- Representación de una compañía constructora internacional cotizada en un arbitraje sobre reclamación de responsabilidad precontractual en el contexto de las negociaciones tendentes a la constitución de una Joint Venture.
- Representación de un grupo inmobiliario internacional en un arbitraje sobre la alegada infracción de un derecho de adquisición preferente para la adquisición de un campo de golf championship en España.
- Representación de una compañía aseguradora internacional cotizada en el seno de un arbitraje internacional sobre el ejercicio de una opción de venta sobre su participación en un negocio de bancaseguros, con motivo de un cambio de control en el socio bancario.
- Representación de un family office en las reclamaciones de ajuste de precio por infracción de R&W tras la venta a un grupo farmacéutico internacional de varias fábricas y patentes en España.
- Representación de una entidad financiera cotizada en el contexto del bloqueo de la ejecución de garantías a primer requerimiento por una entidad financiera extranjera.

Es miembro del Comité Editorial y del Comité de Tecnología e Innovación de la firma.

Formación académica

- Licenciado en Derecho, Universidad de Córdoba (segundo ciclo en la Universidad de Salamanca).
- Máster Executive en Derecho Empresarial, Centro de Estudios Garrigues y Harvard Law School.

- Máster Executive en Práctica Jurídica Empresarial, Centro de Estudios Garrigues.
- Anglo-American Law Program, Centro de Estudios Garrigues.

Actividad docente

Ponente habitual en seminarios y conferencias nacionales internacionales, imparte clases sobre técnicas de comunicación y negociación en los programas internos de formación de la firma y en los programas Máster de Acceso a la Abogacía (especialidades en Derecho Empresarial, Derecho Laboral y Derecho Internacional) del Centro de Estudios Garrigues, así como en el programa Internacional de Honores organizado con el TEC de Monterrey de México.

Pertenencia a instituciones

Es miembro del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid (ICAM) y de la International Bar Association (IBA)

Reconocimientos

Alejandro está incluido en los principales directorios jurídicos internacionales como uno de los litigadores más prestigiosos del panorama nacional, tanto en sede judicial como en sede arbitral:

Incluido en Chambers & Partners, en el área de Dispute Resolution (2024):

- *"Alejandro Huertas es un abogado con una inteligencia táctica, unos conocimientos jurídicos y una capacidad de trabajo realmente excepcionales."*
- *"Alejandro trabaja incansablemente en nombre del cliente para alcanzar una solución comercialmente viable y poner fin a cualquier litigio."*

Incluido en The Legal 500, como "Next Generation Partner", en el área de Dispute Resolution (2021 - 2023):

- *"Alejandro Huertas es un profesional espectacular. Extremadamente dedicado y centrado en los detalles. Lee bien a las personas y sabe cómo llevar la negociación."*
- *"Alberto Pimenta y Alejandro Huertas forman un dúo insuperable. Cada uno por separado es extraordinario, pero verlos trabajar juntos, cómo se complementan y se potencian, es un auténtico lujo".*
- *"Alejandro Huertas tiene una inteligencia realmente extraordinaria, a la que añade un conocimiento transversal del derecho ciertamente llamativo. Es un referente tanto en la sala como en la mesa de negociación".*
- *"Alejandro Huertas: Excelente nivel técnico, excelente estrategia y empatía con el cliente".*

- *“Es un abogado litigante completamente fuera de serie. A un dominio insuperable de la práctica procesal añade una comprensión verdaderamente útil de nuestro negocio. Es una apuesta segura, que siempre va más allá. Sus habilidades para argumentar y persuadir son realmente asombrosas (cuando estás con él entiendes fácilmente por qué ha sido tres veces seguidas campeón de España de oratoria)”*.

Incluido en “Arbitration Powerlist – Iberia, 2023” de The Legal 500 como uno de los principales expertos en arbitraje de España:

- *“Es un hábil litigante que destaca en complejas negociaciones previas a los litigios. Ganador en tres ocasiones del premio nacional de oratoria, es conocido por sus dotes para argumentar y persuadir. Tiene un excelente conocimiento de asuntos societarios (SPA, SHAs, R&Ws, conflictos societarios y responsabilidad de administradores), disputas contractuales y controversias sobre valoración de empresas, donde tiene un profundo conocimiento de los métodos de valoración, cuestiones contables y prácticas forenses. Alejandro es conocido en todo el país por su participación habitual en importantes procedimientos judiciales y arbitrales, tanto comerciales como de inversión, en los que representa habitualmente a los principales actores del mercado. Es un abogado litigante totalmente fuera de serie, una apuesta segura que siempre va más allá”*.

Publicaciones

- Colaborador recurrente de la publicación del Banco Mundial “Doing Business” -The World Bank, IFC-, en sus secciones “Enforcing Contracts” y “Protecting Investors”.
- “Las medidas cautelares” en “Manual de acceso a la abogacía. Especialidad civil y mercantil”, Tirant Lo Blanch, 2022.