



Marcin Łolik

Senior associate

Warszawa

marcin.lolik@garrigues.com

Warsaw Financial Center - Emilii Plater,
53

00-113 Warszawa (Polska)

Tel: +48 22 540 6100

Fax: +48 22 540 6101

Prawo handlowe, fuzje i przejęcia

Prawnik specjalizujący się w prawie korporacyjnym, fuzjach i przejęciach, prawie obrotu nieruchomościami oraz umowach handlowych we wszystkich sektorach. Posiada również duże doświadczenie w zakresie prowadzenia sporów zarówno sądowych jak i arbitrażowych. Doradzał klientom w związku ze złożonymi transakcjami fuzji i przejęć oraz *joint ventures*. Ma bogate doświadczenie w doradztwie przy transakcjach sprzedaży na rzecz założycieli spółek jak również funduszy. Posiada doświadczenie w badaniach *due diligence* spółek z różnych sektorów gospodarki.

Ukończył on z wyróżnieniem studia prawnicze na Wydziale Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego oraz Finanse i Bankowość w Szkole Głównej Handlowej. Studiował również na Uniwersytecie w Manchesterze oraz Uniwersytecie w Bonn.

Doświadczenie

W roku 2011 uzyskał uprawnienia adwokata. Dołączył do kancelarii Garrigues w 2014 r. Wcześniej pracował w innych renomowanych międzynarodowych kancelariach oraz posiada doświadczenie jako prawnik wewnętrzny.

Mówi po polsku, angielsku oraz niemiecku – jak również ma podstawową znajomość rosyjskiego.

Wykształcenie

- Doktor nauk prawnych Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego, 2011.
- Absolwent Bankowości i Finansów w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie, 2007.
- Absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Warszawskiego, 2005.
- Absolwent School of Law na Uniwersytecie w Manchesterze, 2004 - 2005.
- Absolwent Szkoły Prawa Niemieckiego i Europejskiego organizowanej przez Uniwersytet w Bonn, 2003 - 2004.

Publikacje

Książki

- Współczesne prawo kontraktów. Wybrane zagadnienia. C.H. Beck 2013

Artykuły naukowe

- Kilka uwag o non-reliance clause z perspektywy prawa polskiego, Przegląd Prawa Handlowego 2023, nr 1;
- Kilka uwag o zasadzie swobody umów w świetle zasad ogólnych prawa unijnego, Europejski Przegląd Sądowy 2022, nr 3;
- Kwestia określenia kary umownej (w kontekście jej maksymalnej wartości) jako przesłanka jej prawidłowego zastrzeżenia; Przegląd Prawa Handlowego 2020, nr 10;
- Polemicznie o roszczeniu odszkodowawczym i jego przedawnieniu w związku z klauzulami indemnifikacyjnymi, Przegląd Prawa Handlowego 2020, nr 5;
- Ponownie o umownych terminach zawitych w kontekście przedawnienia roszczeń majątkowych, Przegląd Prawa Handlowego 2018, nr 7;
- Raz jeszcze o umownych terminach zawitych w kontekście przedawnienia roszczeń majątkowych, Przegląd Prawa Handlowego 2016, nr 11;
- Klauzule indemnifikacyjne w praktyce obrotu gospodarczego, Przegląd Prawa Handlowego 2016, nr 6;
- Nowe zasady funkcjonowania agencji ratingowych w ramach Unii Europejskiej, Przegląd Prawa Handlowego 2013, nr 12
- Przekształcenia właścicielskie w spółce jako podstawa zmiany bądź rozwiązania kontraktu, Przegląd Prawa Handlowego 2015, nr 5;
- Odpowiedzialność za szkodę niemajątkową w ramach reżimu kontraktowego, Kwartalnik Prawa Prywatnego 2012, nr 1;
- Charakter prawny terminów umownych do dochodzenia roszczeń, Przegląd Prawa Handlowego 2012, nr 4
- Projekt nowych regulacji unijnych dotyczących działalności agencji ratingowych, Przegląd Prawa Handlowego 2012, nr 2
- Zasady odpowiedzialności cywilnoprawnej agencji ratingowych, Prawo Bankowe 2008, nr 4;
- Efektywne niewykonanie kontraktu, Przegląd Prawa Handlowego 2007, nr 12;
- Charakter prawny klauzul integralności umowy w prawie polskim; Przegląd Prawa Handlowego 2007, nr 8;